

# Надежная гавань для долгосрочных накоплений

На фоне начинающейся в мире второй волны экономического кризиса, а также связанной с этим нарастающей неуверенностью населения в своей будущей стабильности, SIA Eurolife Latvia и UAB Eurolife Baltic (Литва) смогли добиться в прошлом году тех же положительных результатов, что и в 2009 и 2010 годах. Причина успеха — в качественном предложении надежного инструмента для долгосрочных накоплений.

## Растет спрос на стабильность

Как рассказала генеральный менеджер SIA Eurolife Latvia и UAB Eurolife Baltic (Литва) Нэлли Короленко, в 2011 году в Латвии компанией было заключено более трех тысяч новых договоров страхования жизни с накоплением, что говорит о заинтересованности клиентов в обеспечении их будущего. При этом средний размер страховой премии в прошлом году составил 800 евро, сумма страхования по одному договору в среднем была равна 15 тыс. евро, средний срок договора — 18 лет.

Подобная картина наблюдается не только в деятельности SIA Eurolife Latvia, но и в общих результатах группы компаний Eurolife. Начиная с 2009 года, количество новых заключенных договоров страхования жизни с накоплением стабильно держится на одном уровне — более 21,5 тыс. в год. В группу Eurolife входят компании, работающие в таких странах как Болгария, Украина, Латвия, Литва и Молдавия.

Сложившаяся сегодня в мире сложная ситуация и особенно развитие долгового кризиса в еврозоне дает людям неуверенность в будущем. Поэтому в противоположность “тучным” годам они все чаще задаются вопросом о том, как надежнее сохранить капитал, а не ищут где получить наиболее высокие проценты. Михаэль Рихтер, генеральный менеджер Eurolife Insurance Broker Management



▲ Лучшие сотрудники компании SIA Eurolife Latvia на встрече с Президентом Наблюдательного Совета и потомком основателя компании Grazer Wechselseitige Versicherung Aktiengesellschaft Эрц-герцога Йогана Австрийского Dr.Franz HARNONCOURT-UNVERZAGT.

GmbH, отметил, что задача региональных компаний Eurolife — убедить людей в том, что страховые компании, с которыми сотрудничает Eurolife, обеспечивают самую надежную сохранность капитала, так как они выбраны на основании многолетнего профессионального опыта Eurolife.

## Выбрать правильную защиту

Почему именно продукты страхования жизни являются лучшим финансовым инструментом для обеспечения будущего? Как пояснил господин Рихтер, он позволяет человеку не только на протяжении длительного срока надежно накапливать капитал, но и обеспечивает ему страховую защиту, каждый день до окончания действия договора. К тому же только этот продукт предоставляет клиенту на протяжении всего срока (средний срок — 18 лет) гарантированный процент прибыли и участие в прибыли страховой компании.

Гарантией надежности таких сбережений выступает и государство. Законом Австрии прописано, что средства клиента —

это особое имущество, которое отделено от активов страховой компании. Особый статус таких накоплений означает также, что вложенные деньги находятся под постоянным контролем государственного финансового надзора. Закон о страховом надзоре Австрийского государства обязывает компании, работающие в этом сегменте, формировать общий страховой фонд. Накопленные в нем средства служат исключительно для обеспечения гарантии выплаты капитала клиентам в случае форс-мажорных обстоятельств у страховщика.

## Подтянуть пенсию до достойного уровня

В январе прошлого года компания Eurolife смогла поздравить с завершением пятилетних программ накопительного страхования жизни первых латвийских клиентов, пришедших вскоре после начала ее деятельности в нашей стране. У людей возник вопрос, что дальше делать с накопленным капиталом. Неудивительно, что логическим продолжением сотрудничества стало предложение таким клиентам программы GRAWE Excellent Pension.

Суть продукта GRAWE Excellent Pension в том, что страховщик не только управляет сбережениями человека, но и на протяжении длительного периода регулярно выплачивает определенные суммы из капитала, накопленного клиентом. Программа подходит для людей, создавших определенный капитал как по пенсиям страхования жизни, так и в частном пенсионном фонде или просто на банковском депозите. Она помогает сохранить прежний уровень доходов после выхода на пенсию. Минимальная сумма,

с которой можно начинать программу, — 3 000 евро.

По желанию клиента выплаты по данной программе могут продолжаться 10–15 лет или пожизненно. В последнем случае размер ежегодных “пенсий” будет меньше, зато они не прекратятся в случае, если клиент проживет гораздо дольше, чем действие договора с фиксированным сроком. Всего SIA Eurolife Latvia предлагает семь программ страхования GRAWE, самой популярной из которых является GRAWE Excellent Basic. Это классический продукт накопительного страхования жизни с двойной защитой клиента (выплата наследникам по договору страховой суммы в случае смерти или инвалидности застрахованного).

## Опыт и профессионализм гарантируют

Гарантией надежности накоплений клиентов служит и статус страховой компании. У партнера Eurolife самый высокий коэффициент обеспеченности собственным капиталом. Так, коэффициент оснащения собственным капиталом Grazer Wechselseitige Versicherung AG (GRAWE) составляет 15,6% (средний показатель на рынке — 10,3%), а коэффициент платежеспособности равен 439,2% (средний показатель на рынке — 209,2%). В основе таких результатов GRAWE надежная и стабильная стратегия вложений. Большая часть доверенных компаний средств инвестируется в объекты недвижимости, долговые и ипотечные обязательства и лишь малая доля — в акции.

Как пояснил административный менеджер GRAWE Group Вольфганг Визер, показатели за 2011 финансовый год будут известны в мае, однако уже сейчас можно сказать, что минувший год

был успешным. Компания GRAWE укрепила и сохранила тенденцию развития в области страхования

Объем премий собранных группой компаний GRAWE в 2010 году составил 708,6 млн. евро, что на 0,2% превысило уровень 2009 года. Сумма выплаченного страхового возмещения понизилась на 3,6% — до 422,5 млн. евро. Несмотря на сложную экономическую ситуацию, в которой по-прежнему находились зарубежные дочерние компании, им удалось добиться положительных результатов в 2010 году. Прибыль концерна до уплаты налогов повысилась за год на 9,6% — до 75,5 млн. евро. Объем активов увеличился до 7 505,9 млн. евро. При этом 35% общего объема премий, собранных концерном, пришлось на долю Центральной и Восточной Европы. И в 2012 году акцент в стратегии GRAWE сделан на дальнейшее развитие бизнеса в странах этого региона.

GRAWE предлагает самую высокую на страховом рынке Австрии гарантированную страховую сумму и самую высокую сумму выплаты по страховым договорам. Этот результат достигнут благодаря надежной инвестиционной стратегии компании, участию клиентов в прибыли, а также численности самых высоких среди австрийских страховщиков процентов гарантированного дохода — 4,25% (в 2012 году).

Со своей стороны и клиенты оценили работу страховщика. В 2010 году компания уже в третий раз за последние четыре года получила награду Recommender Award за лучшие рекомендации в финансовой области. В категории “Межрегиональное страхование” GRAWE также заняла первое место, получив награду за “Отличное ориентирование на потребности клиентов”.

Александра БОГДАНОВА

Страховое общество GRAWE (Grazer Wechselseitige Versicherung Aktiengesellschaft) было основано в 1828 году в городе Грац (Австрия), где и по сей день расположен его головной офис. Первоначально компания действовала на территории австрийских земель Штирии и Каринтии. С 1938 года ее деятельность развернулась по всей Австрии, а с начала 1990-х годов она начала расширять бизнес на восток. Сейчас на территориях от бывшей Югославии до Украины ею основано 13 дочерних компаний.

Учрежденные весной 2005 года SIA Eurolife Latvia и UAB Eurolife Baltic являются стопроцентно дочерними предприятиями международного концерна по предоставлению финансовых услуг OC Occident Holding AG, базирующегося в Швейцарии. Для концерна GRAWE компания SIA Eurolife Latvia является зависимым страховым посредником, предоставляющим жителям Латвии консультационные услуги в области накопительного страхования жизни.